

Argumentationsmodellens sex steg:

- **Inledning.** Argumentationens inledning måste vara ovanlig, viktig och ny för att den ska vara intresseväckande. Försök också att skapa välvilja då välvilja ger förtroende!
- **Bakgrund.** Här ska du vara noga med att beskriva bakgrunden och situationen så att motparten förstår vad argumentationen handlar om.
- **Tes.** Här ska du lägga fram din tes. Var noga med att formulera den så att alla förstår vad det är du vill.
- **Argument.** Här ska du lägga fram dina argument för att övertyga mottagaren/mottagarna. Se till att argumenten bekräftar tesen.
- **Motargument.** Under denna punkt ska du ta upp ett motargument och bemöta det. På så sätt får du lättare mottagarna med dig.
- **Avslutning.** I avslutningen ska du sammanfatta hela argumentationen och säga tesen en gång till, fast med andra ord. Tänk också på att inte lägga in något nytt här. Avsluta sedan med att vädja och underlätta handling!